



Visionen für eine gemeinsame Zukunft

Als weltweit führender Hersteller optischer und digitaler Präzisionstechnologie entwickelt und vermarktet Olympus innovative Medizintechnik, Digitalkameras sowie Lösungen für Wissenschaft und Industrie. Die preisgekrönten Produkte sind unersetzlich bei der Diagnose, Prävention und Heilung von Krankheiten, sie unterstützen Forschung und Entwicklung und erfassen die Vielfalt des Lebens in den unterschiedlichsten Facetten. In den Händen der Kunden machen die Hightech-Produkte von Olympus das Leben der Menschen gesünder, sicherer und erfüllter. In den 31 Gesellschaften in Europa arbeiten insgesamt mehr als 6.750 Mitarbeiter. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Sie sind motiviert, Neues zu erlernen und Verantwortung zu übernehmen? Sie haben Freude daran, sich weiterzuentwickeln, und möchten Ihre ersten Berufserfahrungen in einem internationalen Unternehmen sammeln? **Dann nutzen Sie die Chance, die Olympus Ihnen bietet, und profitieren Sie von vielen Vorteilen:**

- 13,5 Gehälter und 30 Urlaubstage im Jahr
- Umfangreiche Sozialleistungen, wie zum Beispiel das HVV-ProfiTicket, vermögenswirksame Leistungen, Büchergeld u. v. m.
- Flexible Arbeitszeiten durch ein modernes Gleitzeitmodell
- Spannende Azubiprojekte
- „Healthy Living“-Programm (ausgewogenes und bezuschusstes Kantinenessen, Betriebssportangebote, kostenlose Vorsorgeuntersuchungen etc.)
- Seminare zur fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Mitfahrten mit dem Außendienst

Bachelor of Science Business Administration, Schwerpunkt Vertrieb



Olympus Europa SE & Co. KG

Standort: Hamburg

Ausbildungsbeginn: 01.08.2020

[Jetzt bewerben >](#)

Was Sie erwartet:

- Praktische Einsätze im Unternehmen, die sich mit theoretischen Semesterblöcken an der HSBA in Hamburg abwechseln
- Einsätze in unterschiedlichen Bereichen der Vertriebsorganisation des Unternehmens, insbesondere Vertriebsaußendienst, Produktmanagement, Controlling und Marketing
- Vorlesungen in den Bereichen allgemeine Betriebswirtschaftslehre, Finanzbuchhaltung, Marketing, Sprachen sowie Vorlesungen in dem Schwerpunktbereich Vertrieb (Grundlagen des Vertriebs, Kunden- und Verkaufsmanagement)
- Kontakt mit internationalen Kollegen

Was Sie mitbringen sollten:

- Abitur mit guten Noten in den Fächern Deutsch, Mathematik und Englisch
- Ausgeprägtes Interesse an wirtschaftlichen Fragestellungen
- Hohe Verkaufsauffinität und Mobilität
- Spaß an organisatorischen Aufgaben und Abläufen
- Engagement und Teamfähigkeit
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Lust, Verantwortung zu übernehmen
- Interesse an der eigenen Entwicklung
- Interesse an der Arbeit in einem internationalen Umfeld

Bei Ihren täglichen Aufgaben und Projekten werden Sie stets von Ihren Ausbildern und der Ausbildungsleitung begleitet und durch kontinuierliche Feedbackgespräche gefördert. Verschiedene Workshops und Seminare unterstützen Sie in Ihrer fachlichen und persönlichen Entwicklung über die gesamte Dauer Ihrer Ausbildung hinweg. Sie besuchen Produktschulungen und Vertriebsstrainings und hospitieren regelmäßig bei Verkaufsgesprächen und Kundenbesuchen und übernehmen zunehmend eigene Aufgaben im Vertrieb. Bei guten Leistungen ermöglichen wir Ihnen gern einen Einsatz in einer unserer europäischen Tochtergesellschaften oder ein Semester im Ausland.

Nach Ihrem 3-jährigen dualen Studium sind Sie bei Olympus vielseitig einsetzbar. Ob im Vertrieb unserer Medizintechnikprodukte, unserer Unterhaltungselektronik, unserer Mikroskope oder unserer industriellen Prüfsysteme – Sie verantworten zunehmend ein eigenes Verkaufsgebiet. Hierzu gehören die Betreuung der bestehenden Kunden, die Akquisition von Neukunden, die Verantwortung für den Verkaufsumsatz, die Führung von Verkaufsverhandlungen und die Sicherstellung des gebietsspezifischen Controllings.

Starten Sie mit uns in Ihre berufliche Zukunft und bewerben Sie sich jetzt online unter www.olympus-europa.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!