

100% Home-Office - Arbeiten von überall in Deutschland

Unsere Marken bewegen Märkte. Hinter den Marken stehen starke Persönlichkeiten mit einem klaren Ziel: das Leben von Millionen von Menschen gesünder und glücklicher zu gestalten. Jetzt suchen wir Verstärkung. Bereit für die spannendste Karriere Deines Lebens?

Junior Key Account Manager eCommerce (m/w/d), Health (Heidelberg, Baden-Württemberg)

Als Teil des eCommerce-Teams verantwortest Du unsere Powerbrands gegenüber unseren eCommerce Handelspartnern. Ausgestattet mit einem dicken Fell und sehr hohen kommunikativen Fähigkeiten, setzt Du Strategien in operative Maßnahmen um und passt diese auf kundenspezifische Herausforderungen an. Für Dich immer im Fokus: das bestmögliche Ergebnis durchzusetzen. Erfahrung, Professionalität und Leidenschaft bringst Du mit, alles andere meisterst Du dank schneller Auffassungsgabe und hoher Flexibilität.

Du wirst uns lieben, weil ...

- ... unsere Produkte und Marken eine einzigartige Plattform für den gemeinsamen Erfolg sind: mit unserer neuen Nachhaltigkeitsstrategie bieten wir langfristig substanziellen Mehrwert.
- ... partnerschaftliches Arbeiten unsere Devise ist: flache Hierarchien, offene Türen und unsere „bewegen-statt-reden-Mentalität“ sorgen für die richtige Grundstimmung.
- ... Du Heidelberg lieben wirst: unser modernes Office und zahlreiche attraktive Benefits, wie z.B. Firmenwagen, flexible Arbeitszeiten und Aktien-Sparpläne warten auf Dich.

Du passt gut ins Team, wenn ...

- ... Du weißt, wie der Hase läuft: dank mindestens 2 Jahren einschlägiger Erfahrung im Key Account / Category Management, Trade Marketing, Außendienst oder Marketing macht Dir niemand ein X für ein U vor.
- ... Daten-Bingo Deine Passion ist: im versierten Umgang und der professionellen Analyse von Marktforschungsdaten und Bilanzen bist Du ein Großmeister.
- ... Du den großen Auftritt liebst: erfolgreiches Präsentieren in Deutsch und Englisch, auch auf Vorstandsebene, ist Deine leichteste Übung.
- ... Deine Uni-Karriere ebenfalls erfolgreich war: ein betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Vertrieb/Handel oder vergleichbar mit gutem Abschluss hast Du in der Tasche.

Du liebst unsere Marken und hast Lust auf die spannendste Karriere Deines Lebens? Dann bewirb Dich jetzt online über www.rb.com/karriere. Bei Fragen wende Dich gerne über recruitment_ce_health@rb.com an uns.

Willkommen im Team!

