



Für die **EDEKA DIGITAL GmbH** suchen wir am Standort **Berlin** zur Verstärkung unseres Teams für den Bereich Sales / Sales Strategy **zum nächstmöglichen Zeitpunkt** für **6 Monate** einen

Praktikant im Bereich Sales / Sales Strategy (m/w/d)

Ihr Profil:

- Du bist Student im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Management, BWL oder vergleichbaren Studiengängen und hast bereits erste praktische Erfahrungen im digitalen Bereich oder der Datenanalyse gesammelt
- Du liebst eine problemlösungs- und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Du hast eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, sowohl im persönlichen Gespräch als auch per E-Mail und das Telefon in die Hand zu nehmen treibt dir keine Schweißperlen auf die Stirn
- Du zeigst Begeisterung für den Handel und die Food-Branche mit kreativen und innovativen Ideen
- Du besitzt eine Hands-on-Mentalität, hast ein hohes Maß an Motivation, Teamfähigkeit und bist multitaskingfähig
- Du hast sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse und bist sicher im Umgang mit MS Office, insbesondere Excel und Pipedrive
- Erfahrung mit Pipedrive und Mailchimp von Vorteil

Unser Angebot

- Arbeiten in einer Startup-Atmosphäre und Einblicke hinter die Kulissen des größten Lebensmitteleinzelhändlers Deutschlands
- Flache Hierarchien, agile Arbeitsweise, kurze Entscheidungswege und eigenverantwortliches Arbeiten
- Wir garantieren dir eine hohe Lernkurve, interessante Aufgaben und viel Verantwortung ab dem ersten Tag
- Ein sympathisches, offenes, lustiges und hochmotiviertes Team
- Teamgedanke und Zusammenhalt: Wir ermutigen und unterstützen uns gegenseitig und arbeiten gemeinsam an unserer großen Vision
- Eine attraktive Vergütung packen wir auch noch obendrauf

Ihre Aufgaben:

Mit dem Food Tech Campus hosted by EDEKA haben wir das leistungsfähigste Netzwerk für Gründer und Gründerinnen in der Lebensmittelbranche geschaffen. Wir verstehen Innovationsentwicklung als Geschäftsmodell und messen uns direkt an Mehrwerten, die wir bei unseren Mitgliedern schaffen. Mehr als 200 Member im Campus nutzen Stand heute unsere Services, um ihre Geschäftsmodelle in den Massenmarkt zu führen.

Hast Du Lust Gründer dabei zu unterstützen ihre innovativen Ideen beim Marktführer mit maximalem Impact in den Massenmarkt zu bringen? Arbeite gemeinsam mit uns und den besten Unternehmen daran die Lebensmittelbranche positiv zu verändern. Als Praktikant im Bereich Sales / Sales Strategy übernimmst du von Tag Eins Verantwortung und unterstützt uns beim Aufbau unseres Unternehmens.

- Du bist verantwortlich für die Identifikation von potenziellen Start-ups / Gründern / Partnern indem du diese eigenständig recherchierst, evaluierst und clusterst
- Im Gespräch mit den Startups versuchst du Synergien zu finden, welche eine Mitgliedschaft sowohl für das Startup wie auch für den Food Tech Campus interessant machen
- Du pflegst unser CRM-System und unterstützt bei der Analyse und Optimierung unserer Vertriebsprozesse
- Du erstellst Informations- und Vertriebsmaterialien für unsere Kunden
- Du verfasst Ansprachen und begeisterst damit passende Kooperationspartner und unsere potentiellen Member
- Du fungierst als Ansprechpartner für potenzielle Member und bist für die Durchführung der Campus Tour zuständig
- Du arbeitest eng mit dem Marketing- und Produktteam zusammen sowie mit dem Community Management

Dann freuen wir uns auf
Ihre **Online-Bewerbung!**



EDEKA Aktiengesellschaft
Team Personalmarketing
Frau Loreen Kaminski
Tel.: +49 40 6377- 5426
www.karriere.edeka

