

## „ Hier kann ich Verantwortung übernehmen! “



Kerstin Lobmeier (Product Management)

Die Omniga GmbH & Co. KG ist in 15 Jahren zu einem der größten IT-Unternehmen in Regensburg herangewachsen. Die zentralen Geschäftsfelder der Omniga GmbH & Co. KG umfassen die Konzeption, Umsetzung und den Betrieb von Produkten sowie deren Vermarktung und Kundenservice. Die von der Omniga betreuten Produkte in den Bereichen Online Services, Online Versandhandel und Mobile Games begeistern Millionen von Kunden weltweit.

Du hast den Anspruch, eigene Erfolge immer wieder zu toppen? Es macht Dir Spaß neue Kontakte zu knüpfen und Partner zu betreuen? Du bist ehrgeizig, zielstrebig und ausgeprägtes analytisches, ergebnisorientiertes Denken und Handeln zeichnet Dich aus? Dann erfüllst Du die wichtigsten Voraussetzungen als unser zukünftiger

### Assistant Online Sales und Online Marketing (m/w)

Für die Markteinführung eines VPN-Clients für den Bereich B2C suchen wir einen motivierten und engagierten Mitarbeiter (m/w) der unser Sales-Team in der täglichen Arbeit tatkräftig unterstützt und schnell Eigenverantwortung übernehmen möchte.

#### Auf diese Herausforderungen darfst Du Dich freuen:

- Du identifizierst und akquirierst Werbe- und Kooperationspartner
- Du betreust die bestehenden Partnerschaften und baust diese weiter aus
- Du unterstützt bei der Umsetzung von Werbekampagnen und der Gestaltung von Werbemitteln sowie bei der Produktkommunikation
- Du prüfst in enger Abstimmung mit dem Sales-Team die bestehenden Prozesse und führst beispielsweise neue Routinen ein
- Du erstellst Reports zur Erfolgsmessung und -kontrolle

#### Was Du idealerweise mitbringst:

- Der sichere Umgang mit MS-Office ist für Dich selbstverständlich
- Du begeisterst Dich für Internetdienstleistungen und Onlineservices und hast im Idealfall bereits erste Erfahrungen mit HTML gesammelt
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- Du bist idealerweise Student/in der Wirtschaftsinformatik oder Betriebswirtschaftslehre mit Schwerpunkt Marketing und möchtest 16 – 20 Stunden in der Woche arbeiten

#### Als Mitglied (m/w) unseres Sales und Marketing Teams bieten wir Dir:

- eine herausfordernde Tätigkeit, bei der Du Eigenverantwortung übernehmen kannst
- flexible Arbeitszeiten, angelehnt an Deinen jeweils gültigen Stundenplan
- ein unkompliziertes Miteinander in einem engagiertem und erfolgsorientiertem Team
- Umfangreiche Benefits, wie z. B. kostenlose Getränke, täglich frisches Obst oder Firmenevents

#### Haben wir Dich neugierig gemacht?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung über unser Online Formular unter Angabe Deines möglichen Eintrittstermins. Linda Peißer steht Dir für Deine Fragen sehr gerne zur Verfügung.